

# GON MEETING 2021 × 収益力向上セミナー ONLINE

## 2021.03.11.Thu [タイムテーブル]

	セミナー会場(メイン会場)	ミニセミナー会場	融資相談ブース
12:30	12:30~ <b>セミナー会場OPEN</b>	12:30~12:45 [ミニセミナー]	12:30~13:00 [個別融資相談会]
13:00	13:00~13:10 [開会挨拶]		
13:30	13:10~14:10 [基調講演] ワタミ株式会社 代表取締役会長 兼 グループCEO 渡邊 美樹 氏 「コロナの明日へ」~ワタミ創業者が明かす逆境の経営論~	3種類の ミニセミナーを 繰り返し 開催しています!	
14:00			
14:30	14:15~14:40 [収益力向上セミナー] 「2021年 消費者のニューノーマルな飲み会・ 食事会ニーズはこれだ!」~コロナ禍でも "飲み会・食事会"を獲得して収益を上げるには~	14:20~14:35 [ミニセミナー]	14:20~14:50 [個別融資相談会]
15:00	14:40~15:05 [飲食店経営戦略セミナー] 「多角化戦略から見えてきた、 Afterコロナで差が付く"今"の顧客づくり」	14:45~15:00 [ミニセミナー]	
15:30		15:10~15:25 [ミニセミナー]	15:10~15:40 [個別融資相談会]
16:00		15:30~15:45 [ミニセミナー]	
16:30		15:50~16:05 [ミニセミナー]	
		16:10~16:25 [ミニセミナー]	16:00~16:30 [個別融資相談会]

## MINI SEMINAR & BOOTH [ミニセミナー会場&融資相談ブース]

### 【飲食店業務効率化ブース】 ミニセミナー

#### ネット予約の運用を改善 ぐるなびネット予約管理セミナー



飲食業界だけではなく、様々な業種で起きている予約のダブルブッキング。せっかく数あるお店の中から、貴店を選んでいただいたのにも関わらず、ダブルブッキングによるクレームで、お客様との関係性が崩れてしまった。このようなお話を耳にされた方もいるのでは。こちらのブースでは、その様な問題を解消すべく複数のグルメサイトのネット予約を一元管理する機能について解説いたします。

### 【ネット予約活用ブース】 ミニセミナー

#### 集客アップネット予約活用セミナー



GoToEatなどでも反響のあったネット予約。未だに消費者の需要は高くオンライン化が進む社会において更なる活用が求められています。ここで改めてコロナ禍での消費者ニーズに合わせて選ばれる飲食店になるためのネット予約の見直しをしてみませんか。現在だけでなく今後の集客に向けたネット予約の活用について解説します。

### 【リピーター・ファン獲得ブース】 ミニセミナー

#### ぐるなびを活用したリピーター・ファン作りセミナー



コロナ状況下において、お店のリピーター・ファンを獲得するためには、お客様とイートイン以外での接点を作り、コミュニケーションを継続していくことが重要。ぐるなびを活用し、お客様とコミュニケーションをとるための道具と方法を解説します。

### 【融資相談ブース】 個別相談

#### 日本政策金融公庫オンライン融資相談会



新型コロナウイルス感染症特別貸付など、コロナ禍で影響を受けている飲食店の資金調達について融資相談会を実施します。本相談会は、12:30~13:00、14:20~14:50、15:10~15:40、16:00~16:30の4回(各回30分)実施いたします。事前申し込み制となりますので、下記融資相談ブース専用申し込みボタンよりお申し込みください。尚、こちらのお申し込みでは仮申し込みとなりますので、申し込みページに記載の注意事項をご確認ください。定員になり次第、お申し込みを締め切らせていただきます。

[融資相談ブース専用申し込みはこちらをクリック](#)